

Michael Hippel
Kaiserstraße 58
55116 Mainz

Tel.: +49 176 99801619
E-Mail: michael_hippel@gmx.de

Valensina GmbH
Personal Service
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Mainz, 29.12.2020

Bewerbung als nationaler Key Account Manager

Sehr geehrte Damen und Herren,

nachdem ich mein Studium abgeschlossen und fundiertes Wissen in den Bereichen der Lebensmittelindustrie und des Lebensmitteleinzelhandels gesammelt habe, möchte ich im Unternehmen Valensina als Key Account Manager einsteigen. Mein frühestmöglicher Eintrittstermin ist der 02.01.2021.

Im Juli 2018 habe ich mein Bachelorstudium der Wirtschaftswissenschaften mit den Schwerpunkten Management und Marketing an der Goethe-Universität in Frankfurt am Main abgeschlossen. Durch regelmäßige Datenanalysen im Rahmen des darauffolgenden Praktikums bei Nestlé, bin ich mit den Nielsen Daten und der Analysesoftware bestens vertraut. Zudem zählte die Pflege der KPI-Trackings zu meinem Aufgabengebiet sowie die Unterstützung bei der Besuchsvorbereitung von Kundenterminen mit den Edeka Regionen. Bis November 2020 war ich als Regionalverkaufsleiter bei Aldi Süd angestellt, wo ich zeitweise bis zu 9 Filialen und mehr als 140 Mitarbeiter betreut habe. Zahlreiche Beschäftigungen bei verschiedenen Einzelhandelsunternehmen ermöglichten mir vielfältige Einblicke in branchenspezifische Strukturen, Aufgaben und Prozesse. Diese reichen vom operativen Geschäft im Einkauf über logistische Prozesse bis hin zur Warendisposition und -präsentation in den Filialen.

Aufgrund des hohen quantitativen Anteils meines Studiums konnte ich meine analytischen Fähigkeiten und meine Zahlenaffinität unter Beweis stellen und weiter ausbauen. Meine Überzeugungskraft und mein Durchsetzungsvermögen stellte ich nicht nur in der Führung mehrerer Filialteams unter Beweis, sondern konnte ich auch beim Direktvertrieb von Tarif-Optionen eines Telekommunikationsunternehmens bestätigen. Weiterhin stand ich in der Führung mehrerer Filialteams mit diversen Unternehmensinternen und -externen Schnittstellen in Kontakt, wodurch ich meine Planungs- und Organisationsfähigkeit weiterentwickeln konnte. Während der Leitung der mir zugeordneten Supermarktfilialen entwickelte ich mehrere mir unterstellte Mitarbeiter in Führungspositionen und konnte mit meinem kommunikativen Führungsstil überzeugen. In einem sehr leistungsorientierten Unternehmensumfeld war ich bestrebt durch verkaufsfördernde Maßnahmen die Umsätze meiner Filialen zu optimieren und ergebnisorientiert zu arbeiten. Sowohl meine sozialen Engagements während des Studiums als auch meine Engagements in Sportvereinen halfen mir meine Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit auszubauen und bilden den Grundstein für ein zielführendes Customer-Relationship-Management und eine erfolgreiche Mitarbeiterführung. Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie ein sicherer Umgang mit MS Office sind für mich selbstverständlich. Gerne würde ich mein Engagement, meine Durchsetzungsstärke und meine Begeisterung für den Lebensmittelindustrie bei einer Zusammenarbeit unter Beweis stellen.

Meine Gehaltsvorstellungen liegen bei 60 000 Euro brutto im Jahr. Ich freue mich auf die Möglichkeit, mich bei einem persönlichen Gespräch näher vorstellen zu können.

Mit freundlichen Grüßen,



Michael Hippel